



Zrozum Twojego francuskiego partnera

kulturowe aspekty prowadzenia biznesu z partnerami francuskimi

21 czerwca 2013r. (piątek)
w godz.: 11.00 – 14.00 w Park Hotel Diament
w Katowicach, przy ul. Wita Stwosza 37

organizatorzy



partnerzy





Zrozum Twojego francuskiego partnera

kulturowe aspekty prowadzenia biznesu z partnerami francuskimi

21 czerwca 2013r. (piątek)
w godz.: 11.00 – 14.00 w Park Hotel Diament
w Katowicach, przy ul. Wita Stwosza 37

Górnśląska Agencja Rozwoju Regionalnego SA zaprasza do udziału w seminarium informacyjnym poświęconym „Kulturowym aspektom prowadzenia biznesu z partnerami francuskimi”, organizowanym we współpracy z Francuską Izbą Przemysłowo-Handlową w Polsce (Warszawa) i Domem Miasta Sainte Étienne w Katowicach.

Spotkanie ma na celu zwrócenie uwagi na różne, nie tylko ekonomiczne, aspekty współpracy z partnerami francuskimi. Znajomość uwarunkowań kulturowych i społecznych okazuje się być tak samo ważna jak znajomość realiów ekonomicznych i może przesądzić o sukcesie firmy na danym rynku. Seminarium poprowadzą eksperci w dziedzinie biznesu międzynarodowego i międzykulturowego z Francuskiej Izby Przemysłowo-Handlowej w Polsce, prezentując nie tylko wiedzę teoretyczną ale także praktyczne doświadczenia w prowadzeniu biznesu.

Swoimi spostrzeżeniami z pracy w otoczeniu polskich partnerów podzieli się również Francuz pracujący we francuskich firmach na Śląsku. Opowie czy współpraca z Polakami wymagała dłuższego okresu poznawania i przyzwyczajania się do specyfiki naszej kultury, czy też od początku przebiegała harmonijnie.

W PROGRAMIE spotkania oprócz aspektów kulturowych, przedstawiona zostanie również charakterystyka rynku francuskiego:

Aspekty ekonomiczne

Na wstępie seminarium zaznajomimy Państwa z ekonomicznymi wskaźnikami rynku francuskiego oraz informacjami na temat wymiany handlowej między Polską a Francją. Omówiona zostanie również obecność firm francuskich w Polsce. Prelegenci przedstawią specyfikę francuskiego rynku i dystrybucji, a także formy istnienia na rynku francuskim. Podczas spotkania uzyskają Państwo cenne rady i wskazówki, jak poruszać się po rynku francuskim, jak przygotować ofertę współpracy oraz która forma prowadzenia działalności gospodarczej będzie najkorzystniejsza.

Aspekty kulturowe

W drugiej części prezentacji omówione zostaną kulturowe aspekty współpracy z francuskim partnerem. Różnice kulturowe między Polakami a Francuzami będą pretekstem do nakreślenia charakterystyki działania Francuzów w biznesie. Posłuży ona do przedstawienia biznesowego savoir-vivre'u, którego wdrożenie w życie sprawi, że współpraca z francuskim partnerem będzie nienaganna.

Więcej o organizatorach i partnerach spotkania znajdziecie Państwo na stronach internetowych :

- Francuska Izba Przemysłowo – Handlowa w Polsce www.ccifp.pl
- Dom Miasta Saint-Étienne w Katowicach www.maison-saint-etienne.com
- Górnśląska Agencja Rozwoju Regionalnego – Enterprise Europe Network, www.garr.pl, www.enterprise.garr.pl

Partnerzy spotkania:

- Uniwersytet Śląski: Międzynarodowa Szkoła Nauk Politycznych i Biuro Karier: www.us.edu.pl, www.msnp.us.edu.pl
- Alliance Française Katowice www.afkatowice.pl

Data: 21 czerwca 2013r. (piątek) w godz.: 11.00 - 14.00

Miejsce – Park Hotel Diament, ul. Wita Stwosza 37, Katowice

Aby zgłosić swój udział, prosimy o wypełnienie dołączonej Karty Uczestnictwa i przesłanie jej na adres enterprise@garr.pl lub faxem na nr 032 72 85 803 do dnia 18 czerwca 2013 r.

Potwierdzenie udziału w spotkaniu wyślemy drogą elektroniczną przed organizowanym spotkaniem, na adres podany przez uczestnika w Karcie Uczestnictwa. Udział w spotkaniu jest bezpłatny.

[program seminarium](#)
[karta uczestnictwa](#)

organizatorzy



partnerzy

